

マーケティング白熱ライブ

スポットライトを浴びるのは“あなた”だ!



マーケティングアイズ4周年記念ビジネスライブ

「顧客中心主義」 ～ Customer Centric ～

【日 時】2015年7月8日(水)

14時開演 (13時半開場、18時終了予定)

【会 場】千種文化小劇場 (地下鉄桜通線「吹上駅」スグ)

【定 員】150名様 (定員になり次第締め切らせていただきます)

【参加費】8,000円 お二人様 12,000円

(2名以上 おひとり6,000円) ※いずれも税込み

●申し込み締め切り: 5月22日(金)

お申し込みはこちらから



詳しくは裏面へ!

売れる仕組み創造カンパニー

Marketing is

4周年 ビジネスライブ「顧客中心主義」

第1部

マーケティング「そもそも論」

◆ まだ見ぬ顧客の探し方 ◆ BtoB(対法人)のターゲット設定

第2部

売れた事例に学ぼう～プレゼンターが登場！

◆ 成果を出した中小企業経営者・個人事業主の「売れた」理由

第3部

「顧客中心主義」白熱ライブ

◆ 売り手目線では売れない ◆ 顧客体験をマックスにせよ
◆ 中小企業のスモールデータ分析

「このイベントへの思い」



皆さまの温かいご支援のおかげで、法人化4周年を迎えることができます。

今回のテーマは「顧客中心主義」。売り手目線から「お客様目線」に変えるには、何をすればいいのか？ フレームワークと実際の事例から、一緒に学んでいきましょう。あなたの発言がイベントを創ります。

成果を出す参加型ビジネスライブをお見逃しなく！

理央 周

本名：児玉洋典

マーケティングアイズ株式会社 代表取締役
関西学院大学 経営戦略研究科 准教授

第2部 プレゼンター

ニュースレターとLINE@

藤本 仁美

有限会社ポケ 代表取締役



コト消費のDM

中島 大蔵

千古乃岩酒造株式会社 杜氏



新業態のカフェをオープン

中山 麻実

株式会社マダムアリス 代表取締役



新結合のビジネスモデル

水谷 聡子

グラン ジュッテ株式会社 代表取締役



「大胆な」ターゲティング

杉浦 稔人

BIKE EGG 代表



ビジネスを具体化

石川 武志

株式会社琉球総本舗 代表取締役



※当日の内容は事前告知なく変更する場合がありますことをご了承ください

前回の「ビジネスモデル」編 参加者の声

株式会社 鈴木紙工所
代表取締役

鈴木 裕一 様



あいまいな思考を抜け出し、定義付けすること、成果を出す人の行動を学びました。新しいビジネスモデルを1つ考えます！

シモン ヒプノセラピー
代表

紫紋 かつ恵 様



アツイ気持ちで家に帰って、すぐにメニューをホームページに追加しました。結果は前年対比 140% となり、ビックリしています。忙しくなりましたが、嬉しい悲鳴です。

有限会社 AUTO WEST

永山 雅美 様



自動車会社と、自分自身のブランディングを考える一歩になりました。会社と自分の強みの棚卸しをし、具体的な行動をすぐに実行します。

お問い合わせ・当イベントに協賛をご希望の方は
TEL 052-764-2030 (平日9時～17時)
または info@businessjin.com まで

**すでに申し込みは
始まっています！**

お申し込みフォーム

<http://bit.ly/4yearMI>

QRコードからのお申し込みはこちら→



お申し込み用紙

FAXでのお申し込みは
下記をご記入ください

FAX.052-757-5567

会社名	氏名
E-mail アドレス	人数
	名

※ご多用中恐縮ではございますが、当日の受付をスムーズにするため、6月30日までのお振込みをお願いしております。

ご不明点は、メール (info@businessjin.com) または、弊社お問い合わせフォーム (<http://businessjin.com/contact/>) からお願いいたします。

※振込手数料をご負担いただけますと幸いです。 ※お振込み後のキャンセルはご遠慮下さいませ、お願い申し上げます。

※お振込先：三菱東京 UFJ 銀行 覚王山支店 普通 0040943 マーケティングアイズ株式会社